

INFORMATION UND KOMMUNIKATION:MANAGEMENT- INFORMATION-SYSTEM

– Inhalte –

1. Verkauf:

Umsätze nach

- Aufträgen
- Produkten (-gruppen)
- Kunden (-gruppen)
- Verkäufern/Vertriebswegen

Deckungsbeiträge nach

- Aufträgen
- Produkten (-gruppen)
- Kunden (-gruppen)
- Verkäufern/Vertriebswegen

Nachlässe

Anfragen

Angebote

Angebotstrefferquote

Auftragsstand

potentielle Kunden

2. Fertigung:

Auslastung

- Maschinen
- Maschinengruppen
- Personal
- Sparten

Aufträge

- Outputmengen
- Produktivität

Durchlaufzeiten

Kosten

3. Kalkulation:

Vorkalkulation

Nachkalkulation

Zwischenkalkulation

Kostensatzermittlung

4. Kostenrechnung / Ergebnisrechnung:

Ergebnisrechnung (nach Standorten, Sparten, Produktgruppen)
Plan- / Soll- / Ist-Vergleiche
Halbfabrikatebewertung

5. Finanzen:

Liquiditätsstatus
Forderungen/Verbindlichkeiten
Finanzplanung/Liquiditätsplanung
Offene Lieferscheine
Offene Warenezugänge

6. Lager/Einkauf:

Einkaufsumsätze (Lieferanten, Material)
Lieferanteninfos (Liefertreue, -zeit)
Bestände

- Material
- Produkte
- Halbfabrikate

Lagerkenndaten (Umschlag, Reichweite)

7. Personal:

Mitarbeiterstand
Lohn- und Gehaltsübersicht
Auslastungsgrad
Anwesenheitsgrad
Überstunden / Mehrleistungen
Produktivität

8. Fuhrpark:

Output (Leistungskenndaten)
Treibstoffverbrauch
Reparaturen / Wartung
Kosten (Struktur)

9. Qualität:

Ausschuß

Reklamationen

Garantien/Nachbesserungen

10. F+E:

Umsatzstatistik/DB-Statistik nach Produktalter

Anteil der Innovationen an der Gesamtproduktion

Projektübersicht

Erfolgsquote

Projektkostenkontrolle

11. Sonstiges:

Durchlaufzeiten (prozessorientiert),

z.B. Anfrage - Angebot - Auftragseingang - Fertigungs-
planung - Fertigstellung - Auslieferung/Montage - Faktu-
rierung - Zahlungseingang